

turbonomic

INSIGHTS COMPETITIVOS
TURBONOMIC

IBM
Distributor

INCRAM
MICRO

Os cenários abaixo são vistos apenas como competição se você não explicar adequadamente o valor central da abordagem do Turbonomic. Esses concorrentes percebidos não podem garantir o desempenho do aplicativo em tempo real e em escala em ambientes de nuvem híbrida.

CONCORRENTES

Está tudo funcionando normalmente?
(a abordagem "não mexa em nada")

Fraquezas: gerenciamento reativo de recursos de aplicativos, superprovisionamento como uma apólice de seguro, sem conhecimento de problemas de desempenho até que eles afetem o usuário

Armadilhas a serem definidas: pergunte "Como você atualmente evita riscos ao desempenho do aplicativo?"

Resposta típica: "Não temos, mas provavelmente deveríamos" OU "Contamos com nossas ferramentas nativas de provedor de serviços de nuvem"

JOGUE NA DEFESA (SE NECESSÁRIO):

SE ISSO OCORRER

Envolver-se com o público errado
(desenvolvedores de aplicativos, gerentes de capacidade, gerentes de custo de TI)

Posicionamento apenas como solução de economia de custos

O cliente não está disposto a adotar a automação/medo da mudança/falha em confiar no software

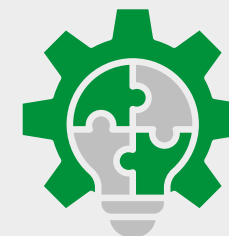


ENTÃO RESPONDA COM ISSO

Segmente aqueles com influência e/ou poder de decisão (verifique: quem de fato tem representatividade)

Eficiência/redução de licenças/economia de custos é o **resultado** da garantia de desempenho.

O **Turbo** garantirá o tempo de resposta do aplicativo continuamente e especialmente durante os picos de demanda



turbonomic

INSIGHTS COMPETITIVOS
TURBONOMIC

IBM
Distributor

INGRAM
MICRO

Os cenários abaixo são vistos apenas como competição se você não explicar adequadamente o valor central da abordagem do Turbonomic. Esses concorrentes percebidos não podem garantir o desempenho do aplicativo em tempo real e em escala em ambientes de nuvem híbrida.

CONCORRENTES

Operações VMware vRealize (vROps)

Pontos fracos: a equipe de TI depende do provisionamento excessivo e usa o **vROps** para ajudar a solucionar problemas depois que eles ocorrem, o vROps é uma ferramenta de monitoramento, alerta e solução de problemas para ambientes VMware, o conjunto de ferramentas vROps é desarticulado e complexo

Armadilhas a serem definidas: desafie o status quo perguntando ao cliente quais recursos do vROps são semelhantes/melhores que o **Turbonomic**, pergunte ao cliente quais tipos de ambientes ele deseja monitorar e, se for algo além do VMware, explique por que o Turbo é o melhor fit, discutir as abordagens de gerenciamento de recursos de aplicativos e apontar que o Turbo é proativo, enquanto o vROps é reativo

JOGUE NA DEFESA (SE NECESSÁRIO):

SE ISSO OCORRER

A VMware dirá aos clientes que eles fazem tudo o que o Turbonomic faz

A VMware está em todas as suas contas; Administradores/entusiastas da VMware são maiores defensores de VMware

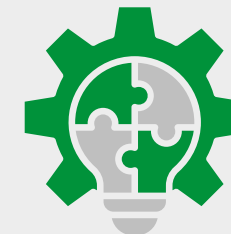
"Mas tudo funciona bem" – medo da mudança ou falha em confiar no software

ENTÃO RESPONDA COM ISSO

A VMware não faz tudo o que o Turbonomic faz. A principal diferença é que não pode garantir o desempenho do aplicativo, em tempo real, em escala em ambientes de nuvem híbrida

Não fique parado posicionando o Turbo apenas para administradores de TI e VMware. Expanda suas conversas, alcançando diretores de TI, partes interessadas na nuvem, proprietários de aplicativos, DevOps e SREs

Não procure um problema ao posicionar uma Prova de Valor Turbo (PoV) – Trabalhe com o cliente para determinar os resultados positivos do negócio antes do PoV



turbonomic

INSIGHTS COMPETITIVOS
TURBONOMIC

IBM
Distributor

INRAM
MICRO

Os cenários abaixo são vistos apenas como competição se você não explicar adequadamente o valor central da abordagem do Turbonomic. Esses concorrentes percebidos não podem garantir o desempenho do aplicativo em tempo real e em escala em ambientes de nuvem híbrida.

CONCORRENTES

“ CloudX ” [CloudCheckr, CloudHealth] – Ferramentas de otimização de custo de nuvem

Fraquezas: Recomendações não confiáveis – Sempre será necessária intervenção humana para verificar manualmente as recomendações antes de executar ações para garantir que sejam seguras e não afetarão negativamente o desempenho, as ações de dimensionamento não são automatizadas imediatamente (requer script)

Armadilhas a serem definidas: se um cliente em potencial disser que deseja reduzir os custos da nuvem em ser mais eficiente na nuvem, pergunte: *“Então, por que não simplesmente dimensionar todas as suas cargas de trabalho na nuvem para a menor instância possível?”*

Resposta do Cliente: *“Não podemos devido ao risco de desempenho do aplicativo”.*

As organizações provisionam e pagam demais quando não entendem o desempenho e perguntam: *“Como você está lidando com a complexidade da nuvem?”*

Resposta do cliente: *“Não é possível correlacionar a demanda do aplicativo com as milhões de opções de configuração da nuvem. Falta de entendimento das demandas = palpites”*

JOGUE NA DEFESA (SE NECESSÁRIO):

SE ISSO OCORRER

Posicionar o Turbonomic apenas como uma solução de gerenciamento/otimização de custos – este é um espaço lotado. Se você posicionar 30%, outro vendedor entrará e posicionará 40%

Muitos clientes têm ambientes de nuvem híbrida. Os jogadores “ CloudX ” suportam apenas ambientes de nuvem, eles não suportam VMware

A otimização de custos é apenas uma venda única. Depois que o cliente percebe a economia de custo da nuvem, ele geralmente não renova



ENTÃO RESPONDA COM ISSO

O Turbonomic é muito mais do que APENAS uma solução de eficiência / economia de custos - o Turbo garantirá o tempo de resposta do aplicativo continuamente e especialmente durante os picos de demanda. Eficiência/redução de licenças/economia de custos de infraestrutura é o RESULTADO da garantia de desempenho do aplicativo.

Posicione sempre o suporte completo à nuvem híbrida, incluindo VMware

A economia segura de custos é alcançada ao alinhar a demanda de aplicativos ao fornecimento de nuvem

